



Palestra: Gente compra de gente

SERVIÇOS DE TREINAMENTO

Agosto/2023



Visite nosso Website:
Farmconsult.com.br



Sumário Guia

Bem-vindo! Neste documento você conhecerá a história **da Farm Consult**, apresentaremos todos os detalhes da nossa **metodologia** validada: “**Gente compra de gente**”.



Sobre a Farm Consult
Pág. 3 e 4



Conheça o Palestrante
Pág. 5



Treinamento
Gente compra de Gente
Pág. 6 a 12

Quem Somos?



Somos especialistas no fortalecimento da melhoria contínua de empresas, através da observação de possíveis ações improdutivas, **aplicando técnicas de gestão**, com objetivo de torná-las altamente **eficientes** e **rentáveis**.

Nossa equipe de profissionais seniores têm uma **vasta experiência** nos processos de gestão de concessionárias e rede de distribuição **atuando há mais de 10 anos juntos**.

Após o entendimento das necessidades dos clientes é possível **criar soluções customizadas** para atingir os resultados esperados por eles.

Nossa História

Avaliação da rede.
Cliente: AGCO
Marcas Massey
Ferguson e Valtra

2008 – 2014

Projeto Novos
Horizontes.
Cliente MSD Saúde
Animal

2013

Projeto Parceiros
Bayer.
Cliente: Bayer
CropScience

2013 – 2015

2008

Programa
Qualifica.
Cliente: Monsanto
e Mosoy

2011

Livro Venda Certa
de Máquinas
Agrícolas.

2013 – 2015

Toyota Sales
Way – TSW.
Cliente: Toyota
do Brasil



Mais informações sobre disponíveis no Website:
Farmconsult.com.br



Nossa História

Programa Dealer Standard.
Cliente: LS Mtron do Brasil

2014

Programa One Toyota.
Cliente: Toyota do Brasil

2015 – 2022

Programa de Gestão da Concessionária Stara Ind. Implementos Agrícolas

Auditoria *IN LOCO* nas concessionárias do Brasil, Paraguai e Bolívia.

2014

Programa Blue Star.
Cliente: LS Mtron do Brasil

2015 – 2022

Programa Blue Star.
Cliente: LS Mtron do Brasil

2022



Mais informações disponíveis no Website:
Farmconsult.com.br

CV resumido

Fábio Mendonça



- Consultor de empresas e mentor de Gestores de concessionárias com mais de **40 anos de vivência no mercado de concessionárias de máquinas agrícolas.**
- Fundador da Farm Consult. Empresa de consultoria e auditoria de processos comprometidos com a melhoria contínua no mercado do agronegócio.
- especialista em redes de Distribuição, **com mais de 15 anos de experiência** em projetos de consultoria para empresas do agronegócio.
- Consultor da Thompson desde 2007, com amplo conhecimento a nível nacional sobre os mercados da Monsanto, Monsoy, Bayer, MSD, Toyota, entre outros.
- Coautor do livro: Venda Certa de Máquinas Agrícolas: os 6 passos para uma venda de sucesso – Ronaldo Nuzzi, Thompson Management Horizons lançado em 2013.

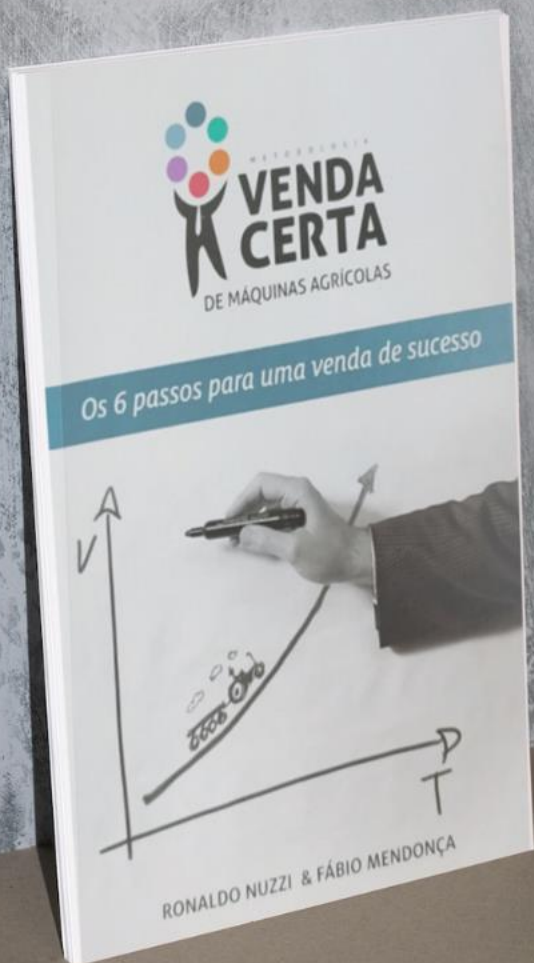
Gente compra de gente

O treinamento Gente Compra de Gente é fundamentado no livro **“Venda Certa de Máquinas Agrícolas”** Metodologia desenvolvida por **Ronaldo Nuzzi, CEO da Thompson**. Trata-se de um método validado que vai te ensinar seis passos para obter resultados consistentes em todas as etapas da venda.

A palestra foi desenvolvida por Fábio Mendonça, que é especialista na área de vendas. Ele integrou técnicas adquiridas nestes **+40 anos de vivência no mercado de concessionárias de máquinas agrícolas**.

Se você não está satisfeito com seus resultados e deseja performar melhor, o método gente compra de gente vai te orientar para humanizar o seu olhar nas vendas, tornando o processo mais consistente e leve.

Como funciona o treinamento?



Metodologia validada



Material didático: Livro Venda Certa de Máquinas Agrícolas



8 horas-aula



Modalidade presencial

Conteúdo programático

- ✓ **Humanização**, uma reflexão sobre ser gente
- ✓ Como enxergar um **processo de uma negociação**
- ✓ **Ciclo de vendas** e gestão de tempo
- ✓ **O medo do não**, dúvida e como lidar com o **desconhecido**
- ✓ Criando **conexões** durante a venda
- ✓ Panorama geral sobre a **Metodologia Venda Certa de Máquinas Agrícolas**
- ✓ **Etapa 1** - Rapport: Harmonia durante a venda
- ✓ **Etapa 2** - Necessidades
- ✓ **Etapa 3** - Recursos & Benefícios
- ✓ **Etapa 4** - Proposta de Valor
- ✓ **Etapa 5** - Negociação
- ✓ **Etapa 6** - Melhoria Contínua
- ✓ **Feedback**



Nosso compromisso é
com a melhoria
contínua dos nossos
parceiros e clientes

Entre em contato com a nossa equipe:



Telefone/Whatsapp: +55 (48)98425-0653



Farmconsult.com.br

Seja bem-vindo a Farm

